

Jean-Philippe Liégeois



Accompagnateur de projets au niveau stratégique et opérationnel.

« Orienté résultats, la recherche de l'équilibre entre les intérêts de votre société et de vos collaborateurs est au centre de mes préoccupations. Porté par l'enthousiasme et le goût de l'innovation je vous aide à développer des solutions concrètes qui répondent aux ambitions de votre entreprise. »

Compétences

Gestion de projets tant dans le financier que dans la gestion de mobilité
Gestion d'équipes
Accompagnement de PME ou de structures internationales

Expérience professionnelle via Euris Consult

Fleet & Mobility Manager – Toyota Motor Europe (2019 – ...)

- Gestion du fleet et de la mobilité (+/- 2.500 employés)
- Optimisation des processus et développement du logiciel en conséquence
- Transition vers le budget de mobilité
- Analyses du fleet et recommandations

Mobility expert – Athlon International (2015 – ...)

- Analyse des besoins des clients en matière de fleet et mobilité afin de les intégrer dans le logiciel développé par Athlon
- Suivi et implémentation des projets avec les clients et Capgemini
- Relation commerciale avec les clients : présentations et offres
- Développement de la consultance en mobilité
- Membre au niveau Athlon International des projets de mobilité

Chief Financial Officer – Groupe Renaissance du Livre (2016 – 2018)

- Coaching de l'équipe comptable
- Gestion des ressources humaines
- Relations avec les banques et auditeurs
- Stratégie et revente de certaines activités
- Implémentation du factoring
- Négociations de nouveaux contrats avec réduction des frais généraux de 25%
- Calcul des droits d'auteur

Product Manager – Eurofleet Consult (2013 – 2016)

- Gestion complète d'un projet E-learning pour les commerciaux d'une société de leasing
- Optimisation de car policy
- Rédaction de cahiers de charges

Sales Manager – Athlon Car Lease (2002 – 2015)

- Responsable commercial du logiciel fleet et mobilité d'Athlon (résultats : mobilité de 85.000 personnes gérées par le logiciel dans le BENELUX, en France)
- Coaching et supervision de l'équipe outsourcing chargée de la gestion du fleet les clients (L'Oréal, Bull, CFE, Carrefour...)
- Audits (Analyse de l'utilisation des véhicules de la ville de Bruxelles qui engendre une diminution de 10% du nombre de véhicules)
- Premiers développements de produits de mobilité

● Expérience professionnelle en tant qu'employé

Sales Manager – De Rouck (2008 – 2012)

- Ventes B2B
- Développement et commercialisation de nouveaux produits liés à la géolocalisation des personnes et des biens
- Mise en place de l'E-Shop
- Développement de nouveaux produits De Rouck liés au tourisme

Sales Manager & adjoint au directeur administratif – Athlon Car Lease (1998 – 2002)

- Prospection commerciale (40% de mon temps)
- Coaching des départements suivants : offre, livraison, ajustement des contrats – équipes de 15 personnes
- Comité de crédit pour fixer les limites de crédit et accepter les dossiers
- Optimisation des processus
- Implémentation nouveau logiciel informatique

Lease Advisor – Athlon Car Lease (1995 – 1998)

- Prospection commerciale, objectifs dépassés de 25% chaque année
- Premières démarches auprès des acteurs publics

Contrôleur de gestion – CP Bourg (1992 – 1994)

- Établissement des budgets et des contrôles budgétaires
- Audit des sociétés du groupe (Europe)
- Implémentation de l'Activity Based Costing
- Trésorerie
- Comptabilité et reporting

Accountant – Ingram Coordination Centre (1989 – 1991)

- Comptabilité générale et analytique
- Reporting vers la maison-mère aux USA
- Consolidation de la trésorerie au niveau de l'Europe
- Suivi des paiements des clients
- Gestion des achats de frais généraux

Formations continues

Licence en sciences économiques appliquées, option finance – Université Catholique de Louvain-la-Neuve
Psychologie de la vente, PNL, langage non verbal, contourner les objections – Advice and Training Center (1995-1998)
Cycle en management financier – Antwerp Management School (1995 - 1996)

Atouts

Langues : Français (langue maternelle), Néerlandais et anglais niveau professionnel
Informatique: Microsoft 365, logiciels comptables (Easy, Exact...), logiciels de mobilité et track & trace
Créatif
Enthousiaste
Rigoureux
Négociateur
Analytique

Passions

Automobile et sport automobile
Immobilier et décoration
Tennis

jeanphilippe.liegeois@eurisconsult.be
Rues des Genêts 13 - 1390 Grez-Doiceau

+32 476 326191